

REFERENCJE

Profesjonalizm i otwartość w partnerstwie z Dr. Falk Pharma.

Nasza skuteczna współpraca z Ewopharma trwa już od ponad 20 lat. To co zaczęło się jako początkowy projekt z Salofalkiem® i Ursofalkiem® w kilku wybranych krajach przekształciło się w wieloletnią współpracę, opartą na zaufaniu do Ewopharma w prowadzeniu marketingu, sprzedaży i rejestracji rozszerzającego się portfolio produktów Dr. Falk na całą Europę Wschodnią.

Duża i dobrze rozwinięta sieć Ewopharma w tym regionie pozwala na rozwój naszej obecności, w oparciu o ich doświadczenie i znajomość rynków, której nie moglibyśmy osiągnąć samodzielnie. Ewopharma to zaufany partner, z którym praca charakteryzuje się profesjonalizmem i otwartością.

Bez wątplenia polecamy Ewopharma innym firmom farmaceutycznym, które szukają dostępu do Europy Środkowo-Wschodniej mając jednocześnie nadzieję na równie owocne partnerstwo w przyszłości.

Firma Dr. Falk Pharma specjalizuje się w rozwoju i sprzedaży produktów farmaceutycznych stosowanych w gastroenterologii i hepatologii. Produkty- wydawane głównie na receptę – są sprzedawane w 65 krajach, w związku z czym często współpracujemy z lokalnymi partnerami, np. z firmą Ewopharma.

Zawsze byliśmy bardzo zadowoleni z naszej współpracy z firmą Ewopharma. Początkowo asortyment naszych produktów na rynku w Polsce, Czechach, Słowacji, Bułgarii i Rumunii był niewielki, ale dzięki rozpoczętej w późnych latach 90. współpracy z Ewopharma portfel produktów Dr. Falk na rynkach Europy Środkowo-Wschodniej stale się zwiększa.

Rynki te zapewniają dostawcom produktów farmaceutycznych wielu wyzwań takich jak relatywnie niskie ceny oraz przede wszystkim presja konkurencji. Kolejnym wyzwaniem, które okazało się kluczowe, gdy podejmowaliśmy decyzję o podjęciu współpracy z Ewopharma, było znaczne zmniejszenie ryzyka związanego z wejściem na te rynki, ponieważ firma Ewopharma ponosiła ryzyko związane z płatnościami. Jesteśmy również pod wrażeniem jej pozycji w wielu krajach tego regionu zbudowanej dzięki dużej sieci przedstawicieli medycznych. Są oni dobrze znani na poszczególnych rynkach i ich kluczowych segmentach, co okazało się mieć decydujące znaczenie podczas skutecznego wprowadzania produktów w Europie Środkowo-Wschodniej.

Powierzyliśmy firmie Ewopharma marketing i sprzedaż naszych produktów na rynkach Europy Środkowo-Wschodniej. Za sprawą jej doświadczenia oraz sieci lekarzy i szpitali współpraca okazała się bardzo korzystna. Ponadto firma Ewopharma zapewnia pierwszorzędne wsparcie podczas rejestracji naszych produktów i dopuszczania ich do obrotu na tych rynkach. Jej pracownicy są specjalistami w tej dziedzinie, a ich znajomość systemów prawnych i procesów rejestracji okazała się nieodzowna.

Zespół firmy Ewopharma wykazuje się dużym profesjonalizmem podczas naszej współpracy z doświadczonymi specjalistami w zakresie marketing, sprzedaży i kwestii sprawnych w ich siedzibach oraz ze specjalistami na poszczególnych rynkach lokalnych. Nasza współpraca opiera się na zaufaniu – możemy im powierzyć obszerny portfel naszych produktów na tych kluczowych rynkach. Kolejnymi kluczowymi czynnikami, które charakteryzują naszą współpracę z firmą Ewopharma, jest otwartość i szybkość reakcji, co ma ogromne znaczenie w naszej branży.

Patrzymy na przyszłą współpracę z firmą Ewopharma z wielkim optymizmem. Są ważnym partnerem w rozwoju naszej działalności i cieszymy się na kolejne lata wspólnej pracy.